

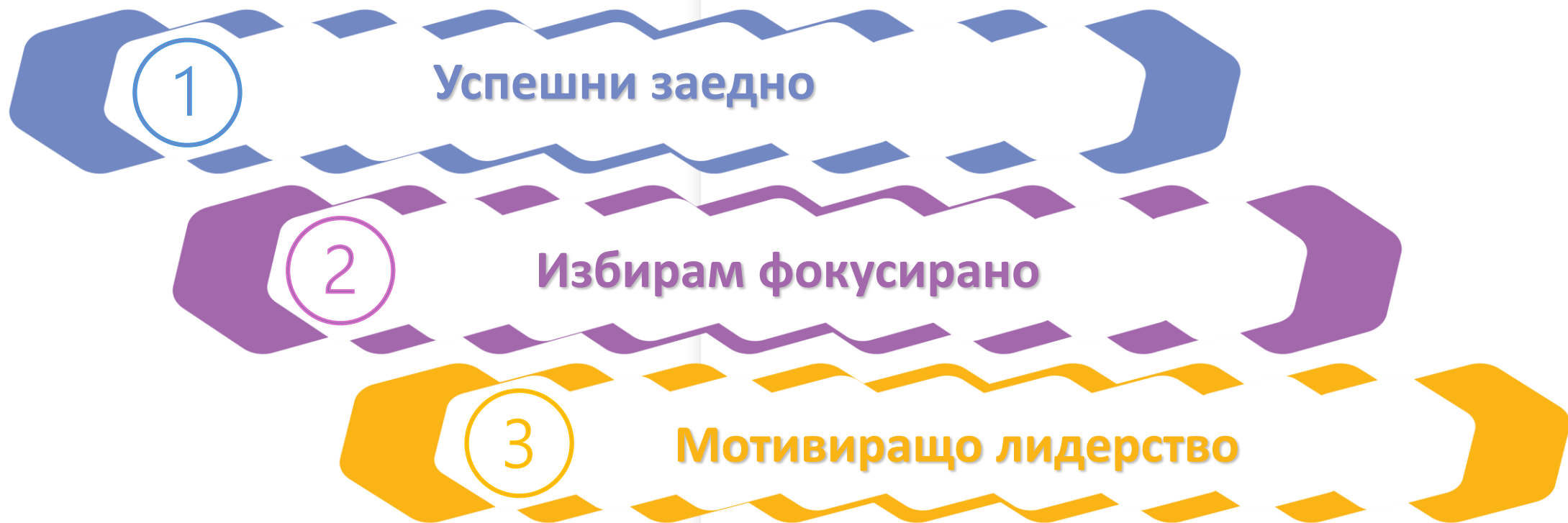
Стратегия за професионално развитие

ЕДНО, ДВЕ, ТРИ

УЧЕБНА 2025/2026



Отново сме с Вас при планиране на квалификационните дейности.
Предлагаме Ви цялостна концепция за професионално развитие,
с три ключови раздела:



Период и условия

Изберете обучения от един, два или три раздела.

- ✓ При избор на обучения от 1 раздел ползвате **8%** отстъпка.
- ✓ При избор на обучения от 2 раздела имате **12%** отстъпка за цялата поръчка.
- ✓ При избор на обучения от 3 раздела получавате **15%** отстъпка върху поръчката.

Отстъпките важат за договори, сключени до **30.11.2025 г.**

**Провеждането на групови обучения изисква не по-малко от 14 дни за организационни дейности. Обученията в сборни групи се провеждат при сформирана група.*





1

Успешни заедно

Раздел с фокус върху развитието на училищните екипи.

Включва всички обучения от [Каталога](#) на Школо Академия. Отстъпки от цената за договори, сключени до **30.11.2025 г.**

- Период на провеждане: до 6 месеца от датата на сключване на договора.
- Избор на формат – присъствено в училище, изнесено или онлайн.
- Цена с отстъпка 8%: ~~79.20 лв.~~ -> **72.86 лв.** / с ДДС/ (37.25 €)

**Минимален брой участници: 20 при провеждане в зала; 15 при провеждане онлайн*





2

Избирам фокусирано

Обучения в сборни групи, в онлайн среда, с актуален календар до началото на втори учебен срок.

Цена на обученията: 79.20 лв. (40.49 €)

Цена с отстъпка 8%: **72.86** лв. / с ДДС/ (37.25 €)

Цена с отстъпка 12%: **69.70** лв. /с ДДС/ (35.64 €)

Разгледайте **КАЛЕНДАРА** на следващата страница.

Заявете участие в тази **ФОРМА**.



КАЛЕНДАР "ИЗБИРАМ ФОКУСИРАНО"

	ТЕМА	ОБУЧИТЕЛ	ДАТА
ОКТОМВРИ	<u>Работа с електронен дневник (за учители)</u>	Красимира Костова	29. - 30.10.2025 г.
	<u>Естественото място на изкуствения интелект в училище</u>	Адем Зейнев	05. - 06.11.2025 г.
НОЕМВРИ	<u>Безопасност на движението по пътищата в детската градина и училище.</u> <u>Формиране на транспортна култура</u>	Даниела Петкова	12. - 13.11.2025 г.
	<u>STEM и STEAM модели в училище</u>	Пламена Желязкова	19. - 20.11.2025 г.
ДЕКЕМВРИ	<u>Обучение и възпитание чрез разказване на истории и използване на метафори</u>	Павлина Йорданова	03. - 04.12.2025 г.
	<u>Техники за справяне с предизвикателното поведение в училищна среда</u>	Светлана Велкова	08. и 10.12.2025 г.
ЯНУАРИ	<u>Интерактивни инструменти за затвърждаване и проверка на знанията.</u> <u>Автоматизирано оценяване</u>	Наташа Иванова	20. - 21.01.2026 г.
	<u>Развитие на емоционалната интелигентност за по-добро общуване и взаимодействие</u>	Стелиян Славов	28. - 29.01.2026 г.
ФЕВРУАРИ	<u>Как да подготвим учениците за високи резултати в международното изследване PISA? (математка)</u>	Илиана Цветкова	11. - 12.02.2026 г.
	<u>Игровизация (геймификация) на учебния процес</u>	Виктория Димитрова	18. - 19.02.2026 г.



3

Мотивиращо лидерство

Обучения в онлайн среда за училищни ръководители (директори и заместник-директори). Възможност за участие в отделни модули или в цялата програма "Мисия УСПЕХ!".



Цена на обученията с 1 кредит: 120.00 лв. с ДДС (61.35 €)

Цена на обучението с 2 кредита: 192.00 лв. с ДДС (98.17 €)

Цена на цялата програма „Мисия УСПЕХ!“: 604.80 лв. с ДДС (309.23 €)

Отстъпки до **15%** при избор на обучения и от другите два раздела.
Цена на програма „Мисия УСПЕХ!“ при отстъпка **15%** - **514,08** лв.
с ДДС (262,84 €).

Разгледайте **КАЛЕНДАРА** на следващата страница.

Заявете участие в тази **ФОРМА**.

КАЛЕНДАР "МОТИВИРАЩО ЛИДЕРСТВО"

ТЕМА	ОБУЧИТЕЛ	ДАТА
<u>Директорът на образователна институция като ръководител - роли, възможности и отговорности</u> - 1 квал. кредит	Даниела Петкова	18. и 20.11.2025 г.
<u>Управление на делегиран бюджет в образователните институции</u> - 1 квал. кредит	Таня Стефанова	02. и 04.12.2025 г.
<u>Управление на човешките ресурси в образователните институции</u> - 2 квал. кредита	Катерина Василева	13., 15.01. и 24.01.2026 г.
<u>Стратегическо планиране в образованието</u> - 1 квал. кредит	Лена Парова	10. и 12.02.2026 г.
<u>Управление на промяната</u> - 1 квал. кредит	Павлина Йорданова	10. и 12.03.2026 г.



Свържете се с нас на sales@shkolo.com или със



Симона Иванова

Акаунт мениджър

тел.: 0894729022

Кристина Спасова

Акаунт мениджър

тел.: 0894658272

Йордан Васков

Акаунт мениджър

тел.: 0893056068

Галина Грозева-Нанова

Ръководител отдел "Отношения с клиенти"

тел.: 0894729020

